

Процедура за предоставяне на безвъзмездна финансова помощ

BG16RFOP002-2.010

„Насърчаване на предприемачеството”

(предварителна информация)

Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020

Период за прием документи:	очаквано, от януари 2018 г. до март 2018 г.
Цел на финансирането:	Създаване и развитие на нови предприятия в приоритетни сектори на Националната стратегия за насърчаване на малките и средните предприятия 2014-2020 г. и специфични сфери, свързани с преодоляването на европейски и регионални предизвикателства.
Продължителност на изпълнение:	18 месеца
Размер на безвъзмездното финансиране:	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Минимален размер на помощта: 50.000,00 лв. ✓ Максимален размер на помощта: 200.000,00 лв. Приложим режим „de minimis”
Процент на финансиране:	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Максимален интензитет на помощта: 80%
Бюджет на процедурата:	<p>Общо: 67.227.768,06 лева (34.373.012,00 евро)</p> <p>Важно: Бюджетът е разделен според вида на икономическа дейност на кандидатите:</p> <ul style="list-style-type: none"> • 23.529.718,82 лева - С14, С15.1, С16.29, С18, С21, С22, С23, С25.50, С25.62, С25.71, С32.20, С32.50, J60.10, J60.20, M71.11, M71.12, M74.10, M74.20 • 33.613.884,03 лева - С13, С20, С26, С27, С28, С29, С30, J58, J59, M72 • 10.084.165,21 лева - J62, J63
Допустимост на кандидатите:	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Микро, малки и средни предприятия юридически лица или еднолични търговци, регистрирани след 31.12.2016 г. съгласно Търговския закон или Закона за кооперациите; ✓ Независими предприятия съгласно Закона за малките и средни предприятия (не е предприятие партньор по смисъла на чл. 4, ал. 3 и не е свързано предприятие по смисъла на чл. 4, ал. 5 от закона) към датата на кандидатстване. ✓ Над 50% от предприятието се притежават от едно физическо лице-предприемач. Важно: Към датата на кандидатстване предприемачът не трябва да има участие в управлението или да притежава над 10% собственост в капитала (да бъде съдружник или акционер) на друго юридическо лице или едноличен търговец, регистрирани съгласно Търговския закон или Закона за кооперациите, с изключение на юридически лица или еднолични търговци, които не са осъществявали дейност през последните две приключени финансови години. ✓ Допустими са само кандидати, при които към датата на кандидатстване записаният капитал е равен на минимум 20% от общо допустимите разходи по проекта. Кандидатът/бенефициентът трябва да отговаря на посоченото изискване в периода от подаване на проектното предложение до приключване на изпълнението на проекта. ✓ Допустими са само кандидати, които развиват своята основна икономическа дейност и дейността, за която кандидатстват по КИД-2008 в следните сектори: С13 „Производство на текстил и изделия от текстил, без облекло“; С20 „Производство на химични продукти“; С26 „Производство на компютърна и комуникационна техника, електронни и оптични продукти“; С27 „Производство на електрически съоръжения“; С28 „Производство на машини и оборудване, с общо и специално предназначение“;

	<p> C29 „Производство на автомобили, ремаркета и полуремаркета“; C30 „Производство на превозни средства, без автомобили“; J58 „Издателска дейност“; J59 „Производство на филми, телевизионни предавания, звукозаписване и издаване на музика“; J62 „Дейности в областта на информационните технологии“; J63 „Информационни услуги“; M72 „Научноизследователска и развойна дейност“; S14 „Производство на облекло“; S15.1 „Обработка на кожи; производство на изделия за пътуване и сарашки изделия“; S16.29 „Производство на други изделия от дървен материал; производство на изделия от корк, слама и материали за плетене“; S18 „Печатна дейност и възпроизвеждане на записани носители“; S21 „Производство на лекарствени вещества и продукти“; S22 „Производство на изделия от каучук и пластмаси“; S23 „Производство на изделия от други неметални минерални суровини“; S25.50 „Коване, щамповане и валцуване на метал; прахова металургия“; S25.62 „Механично обработване на метал“; S25.71 „Производство на кухненски прибори и ножарски изделия“; S32.20 „Производство на музикални инструменти“; S32.50 „Производство на медицински и зъболекарски инструменти и средства“; J60.10 „Създаване и излъчване на радиопрограми“; J60.20 „Създаване и излъчване на телевизионни програми“; M71.11 „Архитектурни дейности“; M71.12 „Инженерни дейности и технически консултации“; M74.10 „Дейности в областта на дизайна“; M74.20 „Дейности в областта на фотографията“; </p> <p>Важно: Допустими са и микропредприятия, които имат седалище или клон със седалище на територията на селски район, но <u>не са заявили</u> за подпомагане дейности по проекта по Програмата за развитие на селските райони.</p>
<p>Какви дейности са допустими:</p>	<p> 1) Дейности за реализиране на пазара на предприемачески идеи (продукти – стоки или услуги); 2) Дейности за визуализация на проекта. </p>
<p>Какви разходи са допустими:</p>	<p> 1. Разходи за възнаграждения – до 50% от общата стойност на проекта (вкл. здравни и осигурителни вноски за сметка на работодателя, до максималния месечен размер на осигурителния доход за 2017 г. от 2600 лв. за 8 часов работен ден на трудов договор) на квалифициран персонал, необходим за реализиране на пазара на продукти (стоки или услуги) и на административен персонал; 2. Разходи за придобиване на машини, съоръжения и оборудване, представляващи дълготрайни материални активи, необходими за реализиране на пазара на продукти (стоки или услуги). 3. Разходи за придобиване на дълготрайни нематериални активи (вкл. разходи за разработване на софтуер), необходими за реализиране на пазара на продукти (стоки или услуги) – до 30 000 лева. 4 Разходи за материали и консумативи, необходими за реализиране на пазара на продукти (стоки или услуги). 5. Разходи за наем на работни помещения, режимни разходи (ток, вода, отопление, телефон и интернет) и разходи за офис консумативи – до 25 000 лева. 6. Разходи за външни услуги – до 10% от общата стойност на проекта: <ul style="list-style-type: none"> • изработване на икономическа оценка, финансова оценка и техническа оценка на продукти (стоки или услуги); • разработване на технологии за производство на продукти (стоки); • изработване на пазарни анализи и проучвания, маркетингови планове за пазарна </p>

	<p>реализация на продукти (стоки или услуги);</p> <ul style="list-style-type: none"> • създаване на интернет страница на кандидата; • защита на индустриална собственост на национално и международно равнище и ползване на необходимата за това експертна помощ. <p>7. Разходи за участие в събития в страната и чужбина (семинари, конференции, изложения) за представяне на кандидата и на неговите продукти (стоки или услуги), разширяване и развитие на дейността на кандидата, привличане на нови клиенти и свързване в мрежи – разходи за такси за участие, разходи за командировки (пътни, дневни и квартирни) на квалифицирания персонал на кандидата – <u>до 10 000 лева</u>.</p> <p>8. Разходи за визуализация – <u>до 2 000 лева</u>.</p>
<p>Приоритети в оценката:</p>	<p>При максимален брой от 90 точки, приоритет ще бъде даден на проекти, при които:</p> <ul style="list-style-type: none"> • 16 т. - пазарна приложимост на предприемаческата идея; • 3 т. - изпълненото на проекта ще допринесе за постигане на социален ефект чрез: <ul style="list-style-type: none"> - създаване на възможности за социална интеграция; - създаване на добавена стойност за обществото; - спестяване на разходи за потребителите на предприемаческата идея. • 2 т. - кандидатът е наел или предстои да наеме (по време на проекта) лице/лица с трайни увреждания (50 и над 50 на сто); • 3 т. - изпълненото на проекта ще допринесе за постигане на екологичен ефект чрез: <ul style="list-style-type: none"> - намаляване на въздействието върху околната среда; - повишаване на устойчивостта към натиска върху околната среда; - постигане на по-ефективно и отговорно използване на природните ресурси. • 6 т. - кандидатът ще реализира нетни приходи от продажби > 80% от размера на заявената помощ по проекта за периода от една до три години след приключване на проекта; • 5 т. - претеглената стойност на EBITDA за периода от една до три години след приключване на проекта ще е по-голяма с 18% от размера на заявената помощ; • 5 т. - Breakeven point ще настъпи до 2 години след приключване на проекта; • 6 т. - в резултат ще се осигури устойчива заетост на минимум 3 лица; • 5 т. - предприемачът има завършено висше образование и притежава образователно-квалификационна степен „бакалавър“ или по-висока степен в областта на предприемаческата идея; • 8 т. - предприемачът притежава над 3 години професионален опит в областта на предприемаческата идея; • 5 т. - всички членове на екипа на кандидата притежават образователно-квалификационна степен “магистър“ в областта на предприемаческата идея; • 8 т. - членовете на екипа на кандидата имат общо > 5 години професионален опит в областта на предприемаческата идея; • 2 т. - предприемачът е жена; • 2 т. - предприемачът е лице до 29 г. (ненавършени) или лице между 50 г. (навършени) и 64 г. (ненавършени) към датата на кандидатстване; • 6 т. - предприятието-кандидат е регистрирано (има седалище) на територията на област Видин, Враца, Монтана, Ловеч, Плевен, Силистра, Търговище, Разград, Шумен, Пазарджик, Смолян, Сливен, Кърджали, Кюстендил, Благоевград и всички заложи разходи в бюджета се реализират на територията на тези области; • 3 т. - проекти, които се изпълняват в една от тематичните области на ИСИС, вкл. в приоритетните тематични области за съответния район за планиране; • 5 т. - реалистичност на разходите по проекта.